

2019年春号刊行のご挨拶

早いもので『大寒波』と言われた年末年始から約4か月。冬の寒さも和らぎ、春の暖かさを感じられる気候になってきました。桜の便りが届いている地域も多くあるかと思います。昨年末から年明けにかけての大寒波に耐えた今年の桜たちは、より一層綺麗な花を咲かせてくれることでしょう。夏号から季節ごとに刊行してきたウィンテル通信(本紙)も、Vol. 4-春号-の刊行を迎え、四季を一周することができました。お目通し頂きました皆様、素敵なコメントをくださいました皆様に、社員一同心より感謝申し上げます。

※過去のウィンテル通信は当社Facebookにて掲載しておりますので、過去分をお見逃した方は是非ご覧いただけますと幸いです。

Facebookは
こちら⇒



2019年春のトレンド分析のトレンド分析

1. ランドセル商戦はもう始まっている...?

〇〇ちゃんも来年は入学だね！
...え？もうランドセル買うの！？

一生に一度のお買い物。
「早めの行動」が必須!?

2. 花見よりアフタヌーンティー

ホテルでリッチに
“春のアフタヌーンティー”を
楽しむ人増加中！

春だ！
アフタヌーンティーだ！

3. 中目黒に“高級”スターバックスがオープン！

高級スタバって何？
今までと何が違うの？

世界に5つしかない！？
ちょっと特別なスタバの
秘密とは...？

詳しくは裏面へ！

ういんてる社内のほっこり話

学生アルバイトを見ていて、ふと自身のアルバイト時代を思い出しました。○年前、某フライドチキン店でポテト担当だった頃を。コンパクトな厨房に押し合うくらいの人手。塩フリ担当、ただただそのポジションをこなしていれば終わりの日々。とところがある日、入ってみると厨房はガラガラ。その日を境にレジをしながら、ポテトを揚げ、圧力のかかったチキンの機器を押し上げる息つく暇もないほどの忙しさ、ワンオペへと変化したのでした。当時は学生で何も気づけなかったのですが、まさにそれが「バブル」だったのです。

さて、その頃の経験がどう「今」につながっているかという...短い時間で食べ終えるワザは身につきました！社長の市川からそれなら負けな！と言われそうですが、ウィンテルNo.1の早食いは私だと思っています(笑)

【管理部より】

Contents !

1. ご挨拶
2. Q&A
3. ういんてる社内のほっこり話
4. 市川晃久の市場分析
～前倒しでの準備の必要性～
5. 2019年春のトレンド分析
6. 今後のセミナースケジュール

～Q&A～

意外と知らない!?!正式名称

以下の役職と正式名称、ご存じですか？

1. CEO
2. CFO
3. CMO
4. CPO
5. CTO

ヒント：CとOは全て同じ単語の略です。

答えは裏面にございます！

2019年 春号

VOL.4

Wintel

Info



Wintel
Consulting
Group

～市川晃久の市場分析『前倒しでの準備の必要性』～

『ヒマでやることなく、営業が好調』というこの状態が一番良い。営業に行けばお客様より案件を頂けるといことも素晴らしい。そんなスパイラルができれば、人を余裕をもって採用しても利益が出る。急に人が辞めたらさらに利益が出て、その経費を新規採用に回し、もっと良い人材と一緒に働ける。また、イレギュラー対応が2年前と比較するとかなりできるようになってきた。これは当社がとても人員に余裕があるから。人手不足の時代にはそれが一番いいこと。どんどん人を採用して、余裕ができることはこの時代においてとても良いことだと思う。そうなるイレギュラーや何か問題が起きても対応ができる。

続きは裏面へ！

2019年春のトレンド分析 (表面の続き…)

以前は「帰省した時に祖母に買ってもらう」がスタンダードでお盆からシルバーウィークの帰省時に商戦を合わせていた各社。近年GWまで前倒しになっているとか？さらに前倒しになるかも…？

例年1月～春に各ホテルが打ち出す、いちごや桜のフェア。ピンクで彩られた可愛らしいスイーツはインスタ映え必須。「自分へのご褒美♡ (実際1回では終わらないご褒美…)」と言い訳して1か月以上前に予約を入れてでも、リッチにティータイムを楽しみたいくなってしまいますね☆

中目黒の桜並木沿いにオープンした新しい“スタバ”。実は世界で5店しかないレアなスタバなんです。地下1階、地上3階の建物内は全てスタバです。店舗内でコーヒー豆を焙煎している!? このスタバ限定のオリジナルドリンク!? 美味しいパン屋さんが入っている!? 今年の桜の時期は目黒川の桜並木と新スタバで大盛り上がりでした...!!
※スタバには行けませんでした...。



～市川晃久の市場分析『前倒しでの準備の必要性』～ 表面の続き

私は自分の性格を分析すると決まりきったスケジュールの準備は、徹底して前倒しで実施しているので、締め切り等は一回も遅れたことがなく、仕事が間に合わなかった経験もない。結果、「いつも暇」という状態になっている(笑)暇があるということは、お客様を訪問する時間や、お客様に提案する内容の精度を上げるための時間が増えているということだ。また、仕事をしていると予期せぬイレギュラーが発生することがあるが、余裕があればイレギュラーにも対応できる。

最近、営業の成功やお客様へのサポートの強化のために仕事をしているといっても過言ではない。こうした重要なことにはじっくり対応をしたいので、常に前倒しでの準備を実施する。私ができることは、それしかない。そして常日頃、仕事には気合いと根性が必要だと感じる。今後も皆様のお役に立てるような提案をしていきます。

☆表面Qの答え 1. CEO: 最高経営責任者 (Chief Executive Officer) 2. CFO: 最高財務責任者 (Chief Financial Officer) 3. CMO: 最高顧客市場分析調査責任者 (Chief Marketing Officer) 4. CPO: 個人情報保護最高責任者 (Chief Privacy Officer) 5. CTO: 最高技術責任者 (Chief Technical Officer / Chief Technology Officer) いかがでしたか？

- 2019年度のセミナースケジュール -

- 2019年 4月19日 (金) 現場管理者のコミュニケーション・コーチング研修 @ウィンテル本社(碑文谷)
- 2019年 5月15日 (水) PDCA営業による目標必達の技術 @ウィンテル本社(碑文谷) ※講師: 山口伸一様
- 2019年 5月16日 (木)～17日 (金) バイヤー研修 @東京駅近辺
- 2019年 6月 8日 (土) 量販店担当営業研修 (実践: 交渉編) @ウィンテル本社(碑文谷)
- 2019年 10月19日 (土) 量販店担当営業研修 (基礎編) @東京駅近辺
- 2019年 10月24日 (木)～25日 (金) バイヤー研修 @東京駅近辺
- 2019年 11月 2日 (土) 量販店担当営業研修 (応用編) @東京駅近辺
- 2019年 11月16日 (土) 量販店担当営業研修 (実践: 交渉編) @東京駅近辺

★2019年10月以降のセミナーは、9月30日までに申し込み頂くと“2%引き”キャンペーン中！
会場も便利な東京駅近辺となります。皆様のご受講をお待ちしております！

- お問い合わせ先 -

株式会社ウィンテルコンサルティンググループ
株式会社ウィンテルマネジメント
TEL: 03-3792-7241
E-mail: ichikawa@wgc.co.jp (市川)

☆お知らせ☆

新年度に合わせて、2019年4月中に
ウィンテルHPのリニューアルを予定しております。
お楽しみに！
WEB ⇒ www.wgc.co.jp

こちらのQRコードから
アクセスできます！